## 県南工業

**駿開拓セミナーは7月25** 

【発行】秋田県南工業振興会事務局 横手市役所企業振興室内 32 2111 内線 324 2001年8月1日

http://www.akitakennan-net.gr.jp

E-mail akks@rnac.ne.jp

この販路開拓セミナーは平成10年度か ら開催されているもので、今回で4回目を数 えます。営業のスペシャリストを講師に13 人が販路開拓や拡大をするための営業戦略 の立て方などを学習し、2日間のセミナーを 終えました。

### 今回参加された企業

の販路開拓のため、

県内中小 射製品

このセミナーは

催されました。

ントラルホテル」 において開 日26日の2日間 横手市の セ

㈱半田工務店 渡敬情報システム(株) (株)レジーナ秋田支店 (株)タニタ秋田 アネスト岩田秋田(株)

秋田県農協牛乳株

化等について学習してもらい

人材を育成する目的で開催さ

要な企画開発力及び営業力強 企業者を対象に販路開拓に必

れているものです。

- ド電子工業(株)

田中コンクリート工業株平鹿工場

画・運営をしているものです。 県南工業振興会が受託し企 っているもので、この事業を 13人が参加し、熱心に2日間 のセミナーを受講しました。 今回、参加者は8企業から 支援事業の一つとして行

# 営業戦略』の立て方

といつことを主題として、ど 先行く 『営業戦略』の立て方 セミナーは「お客様の一歩

> うすれば販路が開拓・拡大で きるのかを検証しました。 含めて課題について話を聞き 社としての強み、弱みなどを ら、それぞれの企業理念や会

参加された企業の皆さんか

考えていくといった、セミナ 促手法や実践例、営業戦略を それに応える形で効果的な販 として行なわれました。

と強調しました。 を誉める訓練が必要である」 強みを伸ばす戦略として、人 |研究所| は「企業 製品 講師の丹羽英之氏(船井総

枠を越えた交流の場に

. も

これはあきた産業振興機構

フレンドリーな雰囲気

セミナーは参加した企業同

11

振興会では、7月に実施した1400シ

2000年対応版

8月22日(水) 23日(木) かまくら館 (横手市)

> いる企業を対 得を予定して

8月下旬予定

す。 締切は10日で 象にしていま

っています。今回はこの新たなバージョ が違ってきており、これから取得しよう ズのセミナーを実施する準備を進めてい リーズに引き続いて8月に900シリー として取得しなければならないことにな とする企業では新たな2000年対応版 IS〇9000は規格がこれまでとは形能 ーとなります ンでのセミナ

第13回 湯沢市で開催する、

ので、新規取

今年度初めての ナイトフォーラムは現在、湯沢市役所 や、湯沢・雄勝の企業の皆さんが中心と なって、準備を進めています。

乞うご期待

した。 どたくさんの意見が聞かれま リーな雰囲気の中で、セミナ 想を話し合うなど、フレンド はいやいや参加してみたが **充実した2日間であった。」 な** なりました。 士が、次期啓開発の協力権 大変ためになった。」「本当 の枠を越えた、交流の場と 参加した企業の人からは 来年も参加してくださ